



iINVESTMENTOR AGENCY



MISSION

Unser Ziel ist es, ausländische und ungarische Unternehmen zu unterstützen, die sich in Ungarn insbesondere in der Region Südtransdanubien niederlassen und erweitern möchten. Unsere Aufgabe ist es, den unter wirtschaftlichen Aspekten optimalen Standort insbesondere im Hinblick auf die Arbeitsmarktsituation, die logistischen Gegebenheiten und die Möglichkeiten der finanziellen und rechtlichen Unterstützung zu finden. Unser Büro stellt Ihnen die Informationen, Vereinbarungen und Anbieter bereit, die für den reibungslosen Projektablauf erforderlich sind.

Es ist für uns wichtig, dass Ungarn und insbesondere die Region Südtransdanubien mit all ihren naturbedingten, gesellschaftlichen und ökonomischen Vorteilen auch auf internationaler Ebene bekannt und anerkannt wird, damit sie für verschiedene ausländische Unternehmen zu einem attraktiven Investitionsort werden kann. Wir erachten es als besonders wichtig, dass ausländische Investitionen auf lokaler Ebene nicht nur eine wirtschaftsfördernde Wirkung haben, sondern auch zahlreiche Arbeitsplätze in der Region schaffen.

RECHT



Umfassende Rechtsberatung angefangen von der Firmengründung bis zu kleineren alltäglichen Aufgaben rechtlicher Natur und bis zur Vertretung, in Zusammenarbeit mit den oberen Führungskräften Ihrer Firma und mit der Buchhaltung der Gesellschaft.

- Firmengründung, Vorbereitung von firmenrechtlichen Dokumenten
- Rechtliche Unterstützung der Geschäftsleitung
- Mitwirkung in der Aufstellung der Organisationsstruktur
- Erstellung von Verträgen
- Tägliche strategische Beratung
- Vorschläge auf Lieferantenverträge, inkl. Garantien
- Pflege von konkreten Rechtsfällen, Prozessvertretung
- Vertretung vor Behörden, Stadtverwaltung, dem Regierungsamt

Wir garantieren die Abwicklung aller Rechtsangelegenheiten der Firma und dank unseres breiten Netzwerks auch die kontinuierliche Mitwirkung in dem Aufbau einer guten Reputation.

HR

Heutzutage ist Personalmanagement einer der wichtigsten strategischen Bereiche eines Unternehmens.

Im Rahmen unserer Zusammenarbeit bieten wir hocheffiziente maßgeschneiderte HR-Dienstleistungen von der Suche nach Mitarbeitern über ihre Ausbildung bis zur komplexen HR-Strategie. Diese Fähigkeit basiert auf unserer langjährigen Erfahrung in verschiedenen Wirtschaftsbereichen.

Unsere Dienstleistungen:

- HR-Strategie
- Bereitstellung von HR-Spezialisten vor Ort - HR Interim
- Lohnstrukturplanung, -durchführung und -verfolgung
- Arbeitskräftevermittlung/Headhunting
- Arbeitskräfteüberlassung
- Rekrutierung in größerem Volumen
- Organisierung von Mitarbeiterschulungen

Wir helfen Arbeitgebern mit planbaren, kreativen, jedoch unter dem Aspekt der aktuellen Herausforderungen effektiven Prozessen dabei, die HR-Aufgaben erfolgreich zu erfüllen. Diese Tools und die im Laufe der Jahre erworbene Routine helfen dabei, die Geschäftsziele unserer Partner zu erreichen.





WIRTSCHAFTLICHER HINTERGRUND

Von der strategischen Beratung über Steuerfragen bis zur Findung einer Immobilie können wir unseren Kunden in zahlreichen Bereichen des Wirtschaftslebens Hilfe leisten. Unser Ziel ist es, den Betrieb unserer Kunden fortlaufend zu unterstützen und flexibel auf eventuelle Änderungen reagieren zu können.

Unsere wichtigsten Fachbereiche:

- Erarbeitung von finanziellen und wirtschaftlichen Grundlagen von Projekten, Geschäftsplanung
- Marketingstrategie und -Planung
- Erarbeitung von Entwicklungsprojekten für den öffentlichen Sektor
- Mentoring- und professionelle Aufgaben unter Marktteilnehmern und Akteuren des öffentlichen Sektors
- Kostensenkung - Effizienzsteigerung
- Finanzierung

In diesem Bereich sind Berufserfahrung und Zuverlässigkeit wichtig, damit wir unseren Kunden tagesaktuelle, richtige und tatsächliche Ratschläge geben können.

AUFBAU EINES LIEFERANTENKREISES

Beim Start eines Projektes ist es sehr wichtig, welche strategischen Partner man erwirbt. Für den Erfolg des Projektes schöpfen wir die Vorteile einer internationalen Networking-Organisation mit mehr als 200.000 Mitgliedern aus und helfen unseren Kunden dabei, die besten Lieferanten ausfindig zu machen.

Es ist eine große Herausforderung und erfordert viel Zeit von den Unternehmen, die zahlreichen Partner zu finden, die zur Lösung von Aufgaben im Zusammenhang mit dem Start, der Entwicklung und Erweiterung der Firma benötigt werden.

- Auswahl von Gewerbegebieten
- Aufgaben zur Projektvorbereitung
- Bauplanung
- Hallenbau
- Cafeteria-System
- Reinigung
- Schulung
- Organisationsentwicklung
- Kenntnis der örtlichen Besonderheiten

Wir ermitteln Ihre Bedürfnisse, finden für Sie die richtigen und zuverlässigen Unternehmen, bieten Alternativen an, damit Sie von den Besten wählen können.

KONTAKT

Bei Fragen können Sie
sich gern an uns wenden!

ZSÓFIA TÓTH
Key Account Manager

+36 70 / 679 77 78
office@investmentor.hu

Hungary - 7621 Pécs, Megye utca 7/1
www.investmentor.hu



ia

IT'S BUSINESS TIME

WWW.INVESTMENTOR.HU